

E I N L A D U N G

Merger & Acquisitions Unternehmenskauf in Deutschland

**Strategischer Rahmen und Prozess –
Taktik, Finanzen, Recht und Steuern**

**Am Dienstag, 11. November 2014, 13.30 Uhr bis 17.00 Uhr
bei der VSUD, Eingang über Hirzbodenweg 103, 4052 Basel**

Die Ausgangslage:

Unternehmenskäufe stellen einen wichtigen Bestandteil im Wirtschaftsleben dar. Schweizer Unternehmen, die Unternehmen oder Unternehmensteile in Deutschland erwerben möchten, müssen sich daher nicht nur in kultureller Hinsicht, sondern auch mit der vielfach sehr komplexen inhaltlichen Materie des Unternehmenskaufs beziehungsweise Verkaufsprozesses auseinandersetzen. Unzutreffende Wertannahmen oder andere Fehler bei Unternehmenskäufen werden in der Regel teuer bezahlt.

Unsere Unterstützung:

Mit unseren Referenten stehen Ihnen fachkundige und sehr erfahrene Praktiker zur Verfügung. Im Dialog werden sie sowohl den strategischen Rahmen von Akquisitionen als auch den Prozess aus finanztechnischer, rechtlicher und steuerlicher Sicht darstellen und beleuchten.

Im Rahmen einer Diskussionsrunde haben Sie die Möglichkeit mit unseren Referenten sowohl über generelle Themen im Zusammenhang mit Unternehmenskäufen zu diskutieren als auch Ihre speziellen Fragen zu konkreten Situationen anzubringen.

Da sich der Ablauf der Veranstaltung auch an Ihren Praxisfragen orientiert, sind Sie herzlich dazu eingeladen, vorweg Fragen an die Referenten heranzutragen.

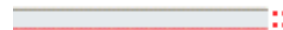
Nutzen Sie diese Gestaltungsmöglichkeit.

Unser Referententeam:

Harry Leonhardt	Mitglied der Geschäftsleitung Helbling Business Advisors AG, Zürich M&A, Corporate Finance
Dr. Sven Tischendorf	Rechtsanwalt, MBA Fachanwalt für Handels- und Gesellschaftsrecht Fachanwalt für Arbeitsrecht Fachanwalt für Steuerrecht AC Tischendorf Rechtsanwälte Partnerschaft mbB, Frankfurt a. M.

Programm:

13.30	Andrea Hordynski	Begrüssung und Einleitung
13.45-15.15	Harry Leonhardt Dr. Sven Tischendorf	Einführung in das Thema Merger & Acquisition <ul style="list-style-type: none">– Motive und strategische Herausforderungen Mögliche Transaktionsstrukturen und deren Implikationen für einen Käufer <ul style="list-style-type: none">– Share deal vs. asset deal– Kauf aus Restrukturierung oder Insolvenz– Kauf von Privatpersonen– Kauf von Konzernen / Carve outs Der Merger & Acquisition-Prozess aus Sicht des Käufers: Worauf muss geachtet werden? <ul style="list-style-type: none">– Vorbereitung des Akquisitionsprozesses– Kontaktierung– Indikative Offerte / MoU– Due Diligence– Unternehmensbewertung– Arbeitsrechtliche Aspekte beim Unternehmenskauf– Vertragsverhandlungen und Verhandlungstaktik– Umgang mit finanzierenden Kreditinstituten Zusammenfassung
15.15-15.45	Kaffeepause	
15.45-16.45	Paneldiskussion	Diskussionsrunde mit den Referenten und den Teilnehmern des Seminars Moderation: Andrea Hordynski
ca. 17.00		Ende der Veranstaltung



Veranstaltungspreis:

Die Teilnahmegebühr beträgt für VSUD-Mitglieder CHF 450.-.

Nicht-Mitglieder bezahlen CHF 600.-.

(enthalten sind die Tagungsunterlagen sowie die Kaffeepause)

- Das Seminar richtet sich an Geschäftsführer, Gesellschafter von KMUs, Abteilungsleiter, Mitarbeiter aus dem Bereich M&A, Rechtsanwälte und Steuerexperten.
- Soweit die Thematik nicht in Ihren Aufgabenbereich fallen sollte, bitten wir Sie höflichst, diese Einladung an die dafür zuständige Abteilung bzw. Personen weiterzuleiten.

Vielen Dank.

Ort:

VSUD, Eingang über Hirzbodenweg 103, CH- 4052 Basel

Wegskizze finden Sie anbei.

Anmeldung:

Per E-Mail, Fax mit beiliegendem Talon oder telefonisch direkt bei der VSUD.

Kontakt:

Vereinigung Schweizerischer Unternehmen in Deutschland

Hirzbodenweg 95

CH- 4052 Basel

Telefon: +41 (0)61 375 95 00

Fax: +41 (0)61 375 95 01

Web: www.vsud.ch

E-Mail: info@vsud.ch