

Lieferverträge optimal gestalten:

Rechtssichere Verträge mit Lieferanten

► Know-how-Schutz ► Haftungsklauseln ► Gewährleistung

Der Liefervertrag: wichtige Rahmenbedingungen

- Vertragsfreiheit und ihre Grenzen – AGB, Kartellrecht u.a.

Preisvereinbarungen rechtlich absichern

- Fehler umschiffen beim Umgang mit Preisblättern

Liefersicherheit versus Abnahmeverpflichtung

- Richtiger Umgang mit Terminen und Fristen

Haftungsklauseln optimal gestalten

- Maximaler Umfang von Haftungsbeschränkungsklauseln

Dos and Don'ts in Gewährleistungsfragen

- Aus der Praxis: Probleme beim Schadensersatz vermeiden

Exklusivität und Know-how-Schutz

- Absicherung Ihres geistigen Eigentums

Ihre Expertin:



Tara Kamiyar-Müller
AC Tischendorf
Rechtsanwälte
Partnerschaft

Ihre Ziele

- ✓ Lieferbeziehungen vertraglich absichern
- ✓ Haftungsrisiken vermeiden
- ✓ Verträge rechtssicher gestalten

Begeisterte Teilnehmer über das Seminar:

- ◆ „Spannendes Thema, über das man nicht genug wissen kann.“
M. Friedmann, GESA Form + Funktion Displaybau GmbH
- ◆ „Empfehlenswert! Auch für Lieferanten bzw. Vertriebsmitarbeiter. Guter Austausch durch Teilnehmer beider Seiten (Vertrieb und Einkauf).“
M. Reiske, AOK Systems GmbH

Bitte wählen Sie Ihren Termin:

28. August 2013 in Frankfurt/M.

26. September 2013 in Berlin

22. Oktober 2013 in München

Ihre Herausforderung

Das unerlässliche Gerüst einer erfolgreichen Lieferantenbeziehung ist die korrekte Gestaltung der **Verträge**. Daher ist es entscheidend, **Lieferverträge** sicher und umfassend auszuarbeiten, zu verhandeln und zum Abschluss zu bringen.

Sie erfahren in diesem Seminar, wie Sie sich **vor Risiken schützen, Vertragsziele richtig formulieren** und insgesamt zu einem **rechtssicheren Ergebnis im Sinne Ihres Unternehmens** kommen.

Das Management Circle-Intensiv-Seminar „Rechtssichere Verträge mit Lieferanten“ greift diese Herausforderungen auf. Sie lernen die Voraussetzungen und den Aufbau rechtssicherer Verträge kennen. Sie erfahren, welche **Besonderheiten in Lieferverträgen** zu beachten sind. Außerdem werden Sie darauf vorbereitet, wie Sie **Schwierigkeiten in Lieferbeziehungen am besten begegnen und Fallstricke vermeiden**.

Was Sie hier lernen

Machen Sie sich fit in diesen Themen:

- Wichtige Rahmenbedingungen von **Lieferverträgen**
- **Preis Anpassungsklauseln** und ihre rechtlichen Tücken
- **Liefersicherheit** des Verkäufers und **Abnahmeverpflichtung** des Käufers rechtlich absichern
- **Haftungsklauseln optimal gestalten**
- **Dos and Don'ts in Gewährleistungsfragen** beachten
- **Anfechtungsrisiken** im Falle einer **Insolvenz** minimieren
- **Exklusivität** und **Know-how-Schutz** sicherstellen

Sie haben noch Fragen? Gerne!

Rufen Sie mich bitte an oder schreiben Sie mir eine E-Mail. Gerne berate ich Sie persönlich und beantworte Ihre Fragen zur Veranstaltung.

Gesine Eggelsmann



Gesine Eggelsmann

Senior Projektmanagerin
Tel.: 0 61 96/47 22-611

E-Mail: gesine.eggelsmann@managementcircle.de

Tara Kamiyar-Müller

ist Partnerin bei **AC Tischendorf Rechtsanwälte Partnerschaft** in Frankfurt/M. Sie verfügt über die Zusatzqualifikationen der Fachanwälte für Handels- und Gesellschaftsrecht sowie für Arbeitsrecht. Ihr Schwerpunkt ist die Beratung von Unternehmen der mittelständischen Wirtschaft in wirtschaftsrechtlichen Fragen, insbesondere im rechtlichen Tagesgeschäft, aber auch im Zusammenhang mit Unternehmensakquisitionen und Sondersituationen. Stationen ihrer beruflichen Laufbahn waren unter anderem die Rechtsabteilung einer amerikanischen Investmentbank, ein kanadisches Telekommunikationsunternehmen sowie eine der internationalen Wirtschaftskanzleien.



Ihre Fragen vorab an uns

Optimale Vorbereitung auf Ihre Bedürfnisse:

Entscheiden Sie selbst, welche der zahlreichen Themen des Seminars Sie besonders vertiefen möchten. Zwei Wochen vor dem Seminar erhalten Sie von uns einen **Vorab-Fragebogen**, in dem Sie uns **Ihre spezifischen Fragen und gewünschten Schwerpunkte** mitteilen können. Unsere Expertin kann sich so noch besser auf Ihre **individuellen Interessen** und **Bedürfnisse** einstellen und den Seminarablauf noch gezielter gestalten.

Aktuell und auf den Punkt!

Nutzen Sie unseren E-Mail-Service, um zeitgemäß Ihre Top-Themen bequem per E-Mail zu erhalten.

Ihr persönliches Profil

verwalten Sie unter: www.managementcircle.de/email



AUCH ALS INHOUSE TRAINING

So individuell wie Ihre Ansprüche – Inhouse Trainings nach Maß!

Zu diesen und allen anderen Themen bieten wir auch firmeninterne Schulungen an. Ihre Vorteile: Kein Reiseaufwand – passgenau für Ihren Bedarf – optimales Preis-Leistungsverhältnis!

Ich berate Sie gerne und erstelle Ihnen ein individuelles Angebot. Rufen Sie mich an.



Larissa Bende

Tel.: 0 61 96/47 22-608

E-Mail: larissa.bende@managementcircle.de

www.managementcircle.de/inhouse



Gestalten Sie Ihre Lieferverträge optimal!



Ihr Seminarleiterin:
Tara Kamiyar-Müller
Rechtsanwältin, **AC Tischendorf Rechtsanwälte Partnerschaft**, Frankfurt/M.

Empfang mit Kaffee und Tee,
Ausgabe der Seminarunterlagen **ab 8.45 Uhr**

9.30 Herzlich willkommen

- Begrüßung durch die Seminarleiterin
- Kurze Vorstellungsrunde
- Abgleich der Inhalte des Seminars mit Ihren Erwartungen

9.40 Rahmenbedingungen der Gestaltung von Lieferverträgen

- Vor- und Nachteile maßgeschneiderter Verträge
- Wirtschaftliche Chancen und Risiken richtig vertraglich abbilden
- Operatives Handling als Ausgangspunkt für die konkrete Vertragsgestaltung
- Sonderthematiken bei Streckengeschäft – Lieferketten im Konzernverbund

10.30 Das ABC des Vertragsrechts

- Vertragsfreiheit und ihre Grenzen – AGB, Kartellrecht u.a.
- Typische Fehler beim Umgang mit Rahmenverträgen
- Angebot, Bestellung und Auftragsbestätigung – wann kommt Ihr Vertrag zustande?
- Was gilt bei sich widersprechenden AGB?
- Kaufmännische Bestätigungsschreiben
- Laufzeit- und Kündigungsklauseln

11.00 Kaffee- und Teepause

11.15 Preisvereinbarungen rechtlich absichern

- Fehler umschiffen beim Umgang mit Preisblättern
- Preisanpassungsklauseln und ihre rechtlichen Tücken
- Cost-Plus-Klauseln
- Rabatt- und Bonusregelungen

12.00 Liefersicherheit versus Abnahmeverpflichtung

- Liefersicherheit des Verkäufers vertraglich installieren
- Rechtliche Absicherung der Abnahmeverpflichtung des Käufers
- Rechtsprobleme bei rollierenden Forecasts

12.30 Business Lunch

13.45 Optimierung Ihrer Haftungsklauseln

- Maximaler Umfang von Haftungsbeschränkungsklauseln
- Richtiger Umgang mit Vertragsstrafen und Schadenspauschalen
- Vertragliche Absicherung für den Verzugsfall
- Inwieweit spielen Versicherungen eine Rolle?
- Aktuelle Rechtsprechung

14.30 Dos and Don'ts in Gewährleistungsfragen

- Gestaltungsspielräume bei Untersuchungs- und Anzeigepflichten
- Sinn und Unsinn einer Null-Fehler-Strategie
- Abgrenzung zwischen gewöhnlichen und ungewöhnlichen Schadensfällen
- Abgrenzung von „im Feld“ und „im Werk“ Ausfällen
- Aus der Praxis: Probleme beim Schadensersatz

15.15 Kaffee- und Teepause

15.30 Insolvenzsicherung installieren

- Eigentumsvorbehalt und seine Grenzen
- Besonderheiten bei grenzüberschreitenden Sachverhalten
- Umschiffen von Anfechtungsrisiken

16.00 Exklusivität und Know-how-Schutz

- Praxistipps für Exklusivitätsregelungen
- Rechtssicherer Umgang mit Spezifikationen
- Absicherung Ihres geistigen Eigentums

16.30 Nachverhandeln von Lieferverträgen

- Taktik und Fallbeispiele
- Risiken und Folgen von Vertragsverletzungen richtig einschätzen
- Optimale Ausnutzung von Anpassungs- und Beendigungsrechten

17.15 Zusammenfassung und Gelegenheit für Ihre individuellen Fragen

ca. 17.30 Ende des Seminars

Warum Sie dieses Seminar besuchen sollten

- Sie verschaffen sich **Rechtssicherheit** für die Gestaltung Ihrer **Lieferverträge**.
- Sie lernen, welche **(Haftungs-)Risiken** bestehen und wie Sie diesen optimal **entgegenwirken**.
- Sie erfahren, wie Sie Ihre **Geschäftsbeziehung mit Lieferanten vertraglich wirksam absichern**.

Wen Sie auf diesem Seminar treffen

Dieses Intensiv-Seminar richtet sich an:

- Fach- und Führungskräfte der Bereiche **Lieferantenmanagement, Strategischer und Operativer Einkauf, Export, Vertrieb, Materialwirtschaft, Beschaffung, Supply Management** sowie **Recht**.
- Außerdem angesprochen sind **interessierte Unternehmensberater und Juristen**.

Termine und Veranstaltungsorte

28. August 2013 in Frankfurt/M.

Mövenpick Hotel Frankfurt City, Den Haager Straße 5, 60327 Frankfurt/M., Tel.: 069/788075-828, Fax: 069/788075-829
E-Mail: hotel.frankfurtcity.reservierung@moevenpick.com

26. September 2013 in Berlin

Hotel InterContinental Berlin, Budapester Straße 2, 10787 Berlin
Tel.: 030/2602-1248, Fax: 030/2602-1182
E-Mail: berlin@interconti.com

22. Oktober 2013 in München

Sheraton München Westpark, Garmischer Straße 2, 80339 München
Tel.: 089/5196-750, Fax: 089/5196-803
E-Mail: muenchen.reservation@starwoodhotels.com

Zimmerreservierung

Für unsere Seminarteilnehmer steht im jeweiligen Tagungshotel ein begrenztes Zimmerkontingent zum Vorzugspreis zur Verfügung. Nehmen Sie die **Reservierung bitte rechtzeitig selbst direkt im Hotel** unter Berufung auf Management Circle vor.

Mit der Deutschen Bahn für € 99,- zur Veranstaltung.
Infos unter:

www.managementcircle.de/bahn



Über Management Circle



Als anerkannter Bildungspartner und Marktführer im deutschsprachigen Raum vermittelt Management Circle **WissensWerte** an Fach- und Führungskräfte. Mit seinen 200 Mitarbeitern und jährlich etwa 3000 Veranstaltungen sorgt das Unternehmen für berufliche Weiterbildung auf höchstem Niveau. Weitere Infos zur **Bildung für die Besten** erhalten Sie unter www.managementcircle.de

So melden Sie sich an

Bitte einfach die Anmeldung ausfüllen und möglichst bald zurücksenden oder per Fax, Telefon oder E-Mail anmelden. Sie erhalten eine Bestätigung, sofern noch Plätze frei sind – andernfalls informieren wir Sie sofort. Die Anmeldungen werden nach Reihenfolge der Eingänge berücksichtigt.

Die Teilnahmegebühr für das eintägige Seminar beträgt inkl. Business Lunch, Erfrischungsgetränken und der Dokumentation € 1.295,-. Nach Eingang Ihrer Anmeldung erhalten Sie eine Anmeldebestätigung und eine Rechnung. Sollten mehr als zwei Vertreter desselben Unternehmens an der Veranstaltung teilnehmen, bieten wir **ab dem dritten Teilnehmer 10% Preisnachlass**. Bis zu zwei Wochen vor Veranstaltungstermin können Sie kostenlos stornieren. Danach oder bei Nichterscheinen des Teilnehmers berechnen wir die gesamte Teilnahmegebühr. Die Stornierung bedarf der Schriftform. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. Alle genannten Preise verstehen sich zzgl. der gesetzlichen MwSt.

Rechtssichere Verträge mit Lieferanten

Ich/Wir nehme(n) teil am:

- 28. August 2013 in Frankfurt/M.** 08-75540
- 26. September 2013 in Berlin** 09-75541
- 22. Oktober 2013 in München** 10-75542

1 Name/Vorname
Position/Abteilung

2 Name/Vorname
Position/Abteilung

3 Name/Vorname
Position/Abteilung

Firma

Straße/Postfach

PLZ/Ort

Telefon/Fax

@ E-Mail

Datum Unterschrift

Ansprechpartner/in im Sekretariat:

Anmeldebestätigung bitte an: Abteilung

Rechnung bitte an: Abteilung

Mitarbeiter: BIS 100 100-200 200-500 500-1000 ÜBER 1000

Datenschutzhinweis

Die Management Circle AG und ihre Dienstleister (z.B. Lettershops) verwenden die bei Ihrer Anmeldung erhobenen Angaben für die Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen Angebote zur Weiterbildung auch von unseren Partnerunternehmen aus der Management Circle Gruppe per Post zukommen zu lassen. Unsere Kunden informieren wir außerdem telefonisch und per E-Mail über unsere interessanten Weiterbildungsangebote, die den vorher von Ihnen genutzten ähnlich sind. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke selbstverständlich jederzeit gegenüber Management Circle AG, Postfach 56 29, 65731 Eschborn, unter datenschutz@managementcircle.de oder telefonisch unter 06196/4722-500 widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen.

Anmeldung/Kundenservice

Telefon: +49 (0) 61 96/47 22-700
Fax: +49 (0) 61 96/47 22-999
E-Mail: anmeldung@managementcircle.de
Internet: www.managementcircle.de/08-75540
Postanschrift: **Management Circle AG**
Postfach 56 29, 65731 Eschborn/Ts.
Telefonzentrale: +49 (0) 61 96/47 22-0

