

Standard Legal Clauses & „Boilerplates“

Beherrschen Sie die Knackpunkte anglo-amerikanischer Verträge!

Erwerben Sie das Rüstzeug zum Verständnis englischer Standardklauseln mit erheblichen rechtlichen Konsequenzen:

- > Welches Recht ist bei grenzüberschreitenden Sachverhalten anzuwenden?
- > Vertretungsbefugnisse: Wer darf handeln?
- > Bedeutung englischer Standardklauseln
 - Guarantee & Warranty – Garantie und Gewährleistung
 - Limitation of Liability & Damages – Haftungsbegrenzung und Schadensersatz
 - Penalties – Vertragsstrafen
 - Conditions precedent and subsequent – Auflösende und aufschiebende Bedingung
 - Retention of title – Eigentumsvorbehalt
- > Was tun bei Konflikten?

Ihre Seminarleiter:



Dr. Christian Eggert, LL.M.

Rechtsanwalt
AC • Tischendorf
Rechtsanwälte



Dr. Jan-Mathias Kuhr

Rechtsanwalt
AC • Tischendorf
Rechtsanwälte



Mit konkreten Vertragsmustern, Formulierungsbeispielen und Fallstudien!

Standard Legal Clauses & „Boilerplates“

Seminarbeschreibung

Themenstellung und Inhalt

In zunehmendem Maße werden auch in Deutschland abgeschlossene Verträge in englischer Sprache abgefasst und verhandelt. Oft verbergen sich gerade hinter englischsprachigen Standardklauseln bzw. sog. „Boilerplates“ am Ende eines Vertragstextes erhebliche rechtliche Konsequenzen, die sich auf die gesamte Vertragsbeziehung entscheidend auswirken können. Wenn dann noch mehrere Rechtsordnungen berührt werden und deutsche und englische Rechtsbegriffe ganz spezifische, nicht immer übereinstimmende Bedeutungen haben, wird der Abschluss von internationalen Verträgen besonders anspruchsvoll und fehleranfällig, selbst wenn sich der Vertrag eigentlich nach deutschem Recht richtet.

Deshalb gehört es zum Rüstzeug bei Vertragsverhandlungen und -abschlüssen (vor allem für Nicht-Juristen), die entsprechenden Klauseln zu verstehen und gezielt einzusetzen, um unnötige Komplikationen und langwierige rechtliche Auseinandersetzungen von vornherein zu vermeiden.

Methodik

Verschaffen Sie sich innerhalb kurzer Zeit einen fundierten Überblick über die wichtigsten gesetzlichen Rahmenbedingungen des internationalen Vertragsrechts und die kritischsten Standardklauseln sowie deren Bedeutung speziell im deutschen Recht. Anhand konkreter Vertragsmuster, Formulierungsbeispiele und Fallstudien erhalten Sie verständlich aufbereitetes und direkt anwendbares Fachwissen zur sicheren Verhandlung englischsprachiger Verträge.

- > Sie bekommen einen Überblick über die verschiedenen Vertragstypen und die einzelnen Vertragsklauseln.

Seminarbeschreibung

- > Sie erfahren, was sich hinter englischsprachigen „Boilerplates“ verbirgt und erlernen den Umgang mit Schlüsselformulierungen sowie englischen Rechtstermini in Verträgen nach deutschem Recht.
- > Wir schärfen Ihren Blick, worauf Sie bei der konkreten Vertragsverhandlung und -durchführung bei englischsprachigen Verträgen achten müssen.
- > Sie erhalten konkrete Tipps für die optimale Vertragsgestaltung.

Ihr Praxisplus!

Im Verlauf des Seminars erläutern die Referenten alle üblichen Standardklauseln anhand von zwei kompletten Vertragsmustern:

1. Muster-Kaufvertrag nach UN-Kaufrecht
2. Projektentwicklungsvertrag von A - Z

Bitte reichen Sie Ihre Fragen zu Standardklauseln in englischen Verträgen gern vorab ein, sodass sie im Rahmen des Seminars berücksichtigt werden können. Das Seminar wird auf Deutsch abgehalten, die Seminarteilnehmer sollten aber über gute Kenntnisse der englischen Sprache verfügen.

Zeitlicher Ablauf der beiden Seminartage

10.00 Uhr: Beginn des ersten Seminartages

9.00 Uhr: Beginn des zweiten Seminartages

ca. 12.00 Uhr: Gemeinsames Mittagessen

ca. 17.30 Uhr: Ende des Seminartages

Im Anschluss an den ersten Seminartag lädt Management Forum Starnberg Sie ein zum Dialog mit den Referenten und Teilnehmern – eine Gelegenheit für Erfahrungsaustausch und Kontakte am Rande der Veranstaltung.

Die Kommunikations- und Kaffeepausen werden im Verlauf des Seminars festgelegt.

Die Seminarleiter:



Dr. Christian Eggert, LL.M.

ist Rechtsanwalt und Partner der Frankfurter Wirtschaftskanzlei AC • Tischendorf Rechtsanwälte. Sein Fokus liegt auf der Transaktions- und Restrukturierungsberatung von internationalen Unternehmen und ausländischen Finanzinvestoren.



Dr. Jan-Mathias Kuhr

ist Rechtsanwalt und Partner bei AC • Tischendorf Rechtsanwälte in Frankfurt/M. Er besitzt umfangreiche Kenntnisse in allen für die Industrie relevanten Rechtsfragen sowie große Erfahrung im Management komplexer, grenzüberschreitender Transaktionen.

Das Seminarprogramm

Grundlagen des deutschen und internationalen Vertragsrechts

Anwendbares Recht und Vertretungsbefugnisse

- > Welches Recht ist bei grenzüberschreitenden Sachverhalten anwendbar?
- > Voraussetzungen und Grenzen der freien Rechtswahl
- > Wer darf handeln? Klärung der Vertretungsbefugnisse (Power of attorney)
- > Einbeziehung von AGBs – Wann macht es Sinn und wie lässt es sich erreichen?

Englische Standardklauseln und deren Bedeutung, insbesondere nach deutschem Recht

Guarantee & Warranty (Garantie und Gewährleistung)

- > Abgrenzung
- > Gesetzliche Fristen
- > Warranties of title
- > Warranties as to nature and quality
- > Fitness for purpose and merchantability
- > Product liability

Limitation of Liability & Damages (Haftungsbegrenzung und Schadensersatz)

- > Vertragliche Haftungen im Überblick
- > Haftungsbewährte Vertragsverletzungen
- > Verhältnis zu gesetzlicher Haftung
- > Exemptions, limitation and disclaimers
- > Freistellungsklauseln
- > Liability caps
- > De minimis amounts
- > Typische Klauseln

Penalties, Liquidated Damages (Vertragsstrafe, pauschalierter Schadensersatz)

- > Definition von „penalties“
- > Auslöser für Vertragsstrafen
- > Begrenzung der Haftung
- > Zweckmäßigkeit des pauschalierten Schadensersatzes
- > Rechtsfolgen
- > Beweislast
- > Typische Klauseln
- > Einstimmung und Ausblick auf den zweiten Tag

Das Seminarprogramm

Conditions precedent and conditions subsequent (Auflösende und aufschiebende Bedingungen)

- > Abgrenzung
- > Typische Fallgestaltungen

Force Majeure (Höhere Gewalt)

- > Definition von höherer Gewalt
- > Vorhersehbarkeit und Kontrolle
- > Haftungsbeschränkungen/-erweiterungen
- > Standardklauseln
- > Rechtsfolgen und Rechtsmittel

Retention of Title (Eigentumsvorbehalt)

- > Überblick über die unterschiedlichen Formen des Eigentumsvorbehalts
- > Verbindung, Vermischung und Weiterverkauf
- > Typische Vertragsgestaltungen
- > Besonderheiten in der Insolvenz

Assignment & Novation (Abtretung und Ersetzung)

- > Rechte, Pflichten und deren Übertragung
- > Zustimmungsvorbehalt
- > Freistellung
- > Neue Partei

Konfliktlösung

- > Alternative dispute resolution
- > Arbitration
- > Typische Vertragsklauseln

Miscellaneous, typische Klauseln

- > Severability und severance
- > Third party rights
- > Waiver and forbearance
- > Attorney fees and costs
- > Rescission, cancellation and termination
- > Applicable Law & Jurisdiction
- > Written form
- > Confidentiality
- > Amendments and supplement

Ihre Ansprechpartnerin

Christa Rehse
Konferenz-Managerin

„Ihre Fragen zur Veranstaltung beantworte ich gerne!“

Telefon: 08151 / 27 19-16

christa.rehse@management-forum.de



Informationen

Zielgruppe	Mit dieser Veranstaltung wenden wir uns an alle Geschäftsverantwortlichen in Unternehmen, die > internationale Verträge verhandeln > im Ausland Verträge nach deutschem Recht abschließen > englischsprachige Vertragsentwürfe prüfen und gestalten > mit internationalen Partnern und Unternehmen in Geschäftsbeziehung stehen. Dies sind insbesondere > Mitglieder des Vorstandes und der Geschäftsleitung > Führungskräfte aus den Bereichen Management, Business Development, New Business, Technik, IT, Produktion, F&E, Einkauf, Vertrieb, Auslandsgeschäft, Import, Export > Contract Manager
Anmeldung	> per Telefon: (0 81 51) 27 19-0 > per Telefax: (0 815 1) 27 19-19 > per E-Mail: info@management-forum.de > per Internet: www.management-forum.de/boilerplates > per Post: Management Forum Starnberg GmbH · Maximilianstr. 2b · 82319 Starnberg
Teilnahmegebühr	Die Gebühr für das zweitägige Seminar beträgt inklusive Mittagessen, Getränke sowie Arbeitsunterlagen € 1.895,- zzgl. 19% MwSt. Sollte mehr als eine Person aus einem Unternehmen an diesem Seminar teilnehmen, gewähren wir ab dem zweiten Teilnehmer 10% Preisnachlass. Sie erhalten nach Eingang der Anmeldung die Teilnahmebestätigung und eine Rechnung. Die Teilnahme an der Veranstaltung setzt Rechnungsausgleich voraus. Programmänderungen aus aktuellem Anlass behalten wir uns vor. Mit Ihrer Anmeldung erkennen Sie unsere Teilnahmebedingungen an.
Rücktritt	Bei Stornierung der Anmeldung wird eine Bearbeitungsgebühr in Höhe von € 55,- zzgl. 19% MwSt. pro Person erhoben, wenn die Absage bis spätestens zwei Wochen vor dem jeweiligen Veranstaltungstermin schriftlich bei Management Forum Starnberg GmbH eingeht. Bei Nichterscheinen des Teilnehmers bzw. einer verspäteten Abmeldung wird die gesamte Seminargebühr fällig. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich.
Termine und Veranstaltungsorte	Montag, 29. und Dienstag, 30. Oktober 2012 in Frankfurt/M.: Tryp Hotel Frankfurt, Katharinenkreisel (Opelrondell), 60486 Frankfurt/M., Telefon: 069/70730-0, Telefax: 069/70730-333, E-Mail: tryp.frankfurt@solmelia.com, Zimmerpreis € 119,- inkl. Frühstück Dienstag, 27. und Mittwoch, 28. November 2012 in München: The Rilano Hotel München, Domagkstraße 26, 80807 München, Telefon: 089/36001-850, Telefax: 089/36001-9215, E-Mail: reservations-muc@rilano.com, Zimmerpreis € 120,- inkl. Frühstück
Zimmerreservierung	Für dieses Seminar steht in den Seminarhotels ein begrenztes Zimmerkontingent zur Verfügung. Bitte nehmen Sie die Buchung rechtzeitig direkt im Hotel unter Berufung auf Management Forum Starnberg GmbH vor.
Registrierung	Der Seminar-Counter ist ab 9.00 Uhr zur Registrierung geöffnet. Als Ausweis für die Teilnahme gelten Namensplaketten, die vor Beginn zusammen mit den Arbeitsunterlagen ausgehändigt werden.
Management Forum Starnberg	Als Veranstalter von Fachkonferenzen und -seminaren für Führungskräfte stehen wir für > professionelle Planung, Organisation und Durchführung > Zusammenarbeit mit namhaften Referenten > aktuelle Themen und sorgfältig recherchierte Inhalte > viel Raum für informative Diskussionen und interessante Kontakte
Inhouse-Schulungen und Einzel-Coachings	Zu diesen und weiteren Themen bieten wir individuell auf Ihr Unternehmen zugeschnittene Inhouse-Schulungen und individuelle Einzel-Coachings an. Nehmen Sie Kontakt mit uns auf. Wir unterbreiten Ihnen gerne ein unverbindliches, auf Ihre Wünsche zugeschnittenes Angebot. Ihr Ansprechpartner: Peter Bartl, Tel.: 08151/2719-0, peter.bartl@management-forum.de
Anreise	Mit der Deutschen Bahn ab € 99,- zum Seminar von Management Forum Starnberg und zurück. Infos unter: www.management-forum.de/bahn

 DB BAHN



Die Management Forum Starnberg GmbH verwendet die im Rahmen der Anmeldung erhobenen Daten in den geltenden rechtlichen Grenzen zum Zweck der Durchführung unserer Leistungen und um Ihnen per Post Informationen über weitere Angebote zu schicken. Wir informieren unsere Kunden außerdem telefonisch, per E-Mail oder Fax über für sie interessante Weiterbildungsangebote, die den von ihnen genutzten ähnlich sind. Sie können der Verwendung Ihrer Daten für Werbezwecke selbstverständlich jederzeit gegenüber Management Forum Starnberg, Maximilianstraße 2b, 82319 Starnberg, unter info@management-forum.de oder telefonisch unter 08151/27190 widersprechen oder eine erteilte Einwilligung widerrufen.

www.management-forum.de/boilerplates, Fax (08151) 2719-19

Bitte Coupon fotokopieren oder ausschneiden und im Briefumschlag oder per Fax an: Management Forum Starnberg GmbH, Maximilianstraße 2b, 82319 Starnberg



Ja, hiermit melde ich mich an für das Seminar

Standard Legal Clauses & „Boilerplates“

am 29. und 30. Oktober 2012 in Frankfurt/M.

am 27. und 28. November 2012 in München

X5886-87

Management Forum
Starnberg GmbH
Frau Sabrina Wirtz
Maximilianstraße 2b
82319 Starnberg

1. Name	2. Name
Vorname	Vorname
Position	Position
Abteilung	Abteilung
Firma	
Straße/PF	PLZ/ Ort
Telefon	Telefax*
E-Mail*	
Branche	Beschäftigungszahl: ca.
Datum	Unterschrift

Sollten Sie Ihre Anmeldung bis spätestens zwei Wochen vor dem jeweiligen Termin stornieren (schriftlich bei uns eingehend), berechnen wir Ihnen eine Bearbeitungsgebühr von € 55,- zzgl. 19% MwSt. pro Person. Bei Nichterscheinen bzw. bei einer verspäteten Absage ist die gesamte Veranstaltungsgebühr fällig. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich. *Mit der Nennung Ihrer E-Mailadresse und/oder Faxnummer erklären Sie sich einverstanden, dass wir Sie auch per E-Mail und/oder Fax über unser aktuelles Angebot informieren dürfen. Wenn Sie dies nicht wünschen, streichen Sie bitte diesen Satz.



Unsere Prospekte einfach und direkt auf Ihr Fax!

Nutzen Sie die Möglichkeit, zukünftig auch über Veranstaltungen von Management Forum Starnberg informiert zu werden!

Antworten Sie per Fax: 08151/2719-19

- Ja, ich bin damit einverstanden, dass Sie mich zukünftig auch per Fax über Ihre Veranstaltungen informieren**

Name _____

Vorname _____

Position _____

Abteilung _____

Firma _____

Straße/PF _____

PLZ/Ort _____

Telefon _____

Telefax _____

E-Mail _____

Branche _____

Beschäftigtenzahl: ca. _____

Datum _____

Verbindliche Unterschrift _____